

Ecoutez les 4 dialogues et répondez aux questions

Dialogue 1 :

1. Que veut acheter le client ?
2. La vendeuse présente deux types de produits. Lesquels ?
3. Qu'est-ce que la vendeuse propose au client ?

Dialogue 2 :

1. Que cherche la cliente ?
2. Quel détail personnel est-ce qu'elle donne à la vendeuse ?

Dialogue 3 :

1. Qu'est-ce que le client achète ?
2. Combien ça coûte ?

Dialogue 4 :

1. La mère et la fille parlent de quel objet ?
2. Pourquoi est-ce que la fille va voir la vendeuse ?
3. Qu'est-ce qu'on apprend sur l'objet

Chez un chocolatier

Le client : Bonjour, madame, je voudrais un assortiment de chocolats.

La vendeuse : Lesquels vous voulez ?

Le client : Je ne sais pas. Vous pouvez me conseiller ?

La vendeuse : Bien sûr. Alors, là, vous avez les chocolats au lait classiques et ici, des chocolats noirs moins sucrés et plus originaux. Ceux-ci sont aux épices et ceux-là sont aux fruits.

Le client : Et ceux-là sont à quoi ?

La vendeuse : Au thé vert. Vous voulez goûter ?

Le client : Oui, je veux bien !

Dans un magasin de chaussures

La cliente : Mademoiselle, s'il vous plaît !

La vendeuse : Oui.

La cliente : Je cherche des chaussures de marche et je voudrais essayer le modèle en vitrine.

La vendeuse : Quelle est votre pointure ?

La cliente : Je fais du 38.

La vendeuse : Très bien. Asseyez-vous, je vais les chercher.

Dans une boulangerie

- Le boulanger : Monsieur !
- Le client : Deux baguettes et trois croissants, s'il vous plaît.
- Le boulanger : Voilà monsieur, et avec ceci ?
- Le client : Ce sera tout, merci.
- Le boulanger : Alors ça vous fait 5 euros 20, s'il vous plaît.

Au rayon « sacs » d'un grand magasin

- La mère : Regarde ces sacs, lequel tu préfères ?
- La fille : Celui-là. Il est magnifique.
- La mère : Moi, je préfère celui-ci. Il est plus élégant. Mais je ne vois pas son prix...
- La fille : Je vais demander à la vendeuse. Excusez-moi, mademoiselle, quel est le prix de ce sac ?
- La vendeuse : 🍷 Il est à 120 euros. C'est un sac de marque et il est en cuir.